

# Skal du hjælpe vores kunder med at udvikle deres IT?

IT Service, -support & -rådgivning

Skan-Data – en del af Microdata gruppen, søger en koordinerende og samarbejdsstærk Salgskordinator, til at servicere vores eksisterende samt nytilkomne kunder, fra vores kontor i Skanderborg.

Som Salgskordinator er du ansvarlig for vedligehold og udvikling af vores eksisterende og kommende kunder. Du får et kommercielt ansvar, i at sikre den løbende kundebetjeningen samt eksekvering af indkommende kommercielle opgaver, der dagligt kommer fra vores kunder.

Opgaverne vil bl.a. bestå af:

- Håndtering af løbende kundeforespørgsler samt salgsopgaver
- Indkøb og opfølgning på leverandør
- Eksekvering på marketingsfremmende aktiviteter mod kunder
- Tilbud til eksisterende kunder
- Gentegninger af serviceaftaler & licenser
- Sikring af salgsprocesser, fra ordremodtagelse til fakturering

Som Salgskordinator vil du spille en vigtig rolle i at hjælpe vores kunder og kommercielle afdeling med at sikre, at vi efterlever processer, overholder tidslinjer samt vi fortsætter en god kundeoplevelse fra start til slut.

Vi forventer du har en metodisk og struktureret tilgang til kunder og trives med at løse problematikker, samt at du har mindst tre års erfaring fra en lignende rolle, gerne indenfor IT eller anden service virksomhed og/eller en virksomhed i transformation.

Derudover skal du være:

- En selvkørende og proaktiv kollega, der nyder at arbejde på flere salgsmuligheder og projekter samtidig
- En person, der trives med at arbejde i et hektisk kommercielt miljø. Ligeledes har du en serviceorienteret og positiv tilgang til dit arbejde
- En person, der drives af at skabe kundetilfredshed

*I Skan-Data fungerer vi som IT-afdeling for flere hundrede virksomheder over hele landet. Vores kontorer, der fordeler vores 55 medarbejdere, ligger i Storkøbenhavn og Skanderborg. Vi leverer IT Platforme, brugersupport samt ERP-løsninger til vores kunder. Vi vækster både organisk og via opkøb af mindre IT-virksomheder og er derfor i rivende vækst.*

*Vi tilbyder et udviklende miljø, hvor du kan videreudvikle dine kvalifikationer, alt imens vi har det sjovt både i dagligdagen og til vores sociale arrangementer med Juleture til udlandet, minigolf, middag i byen - og hvad festudvalget ellers finder på af nye tiltag.*

Vi indkalder til samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet det rette match. Vi vil derfor gerne invitere dig til at sende os dit CV samt nogle passionerede linjer, hvor du fremhæver hvorfor DU netop er det rette match for os.

Vi glæder os til at høre fra dig! Hvis du har specifikke spørgsmål vedr. Skan-Data eller stillingen, venligst send e-mail til vores Salgsdirektør Nicki Bjerg, på følgende e-mail: [nicki.bjerg@microdata.dk](mailto:nicki.bjerg@microdata.dk)

Vi glæder os til at høre fra dig.